

Prevas i strategiskt partnerskap för framtidsbransch



Marknaden för solenergi ser lovande ut och förväntas fortsätta växa i hög takt. Analytiker har tidigare förutspått att 2017 skulle bli första gången på många år som marknaden skulle minska men verkligheten visade sig bli annorlunda; aktuella prognoser från IHS Markit pekar mot att totala antalet sålda solpaneler i världen under 2017 kommer att vara cirka 14 procent högre än under rekordåret 2016.

Sol Voltaics AB är en avknoppning från Lunds universitets världsledande nanoteknikforskning och verkar på den expanderande marknaden för solenergi. Det handlar om ny och innovativ teknik som möjliggör för befintliga solpanelstillverkare att öka effektiviteten på sina solceller genom en nanobestryckt tunnfilm.

– Liksom för alla start-ups så är ”speed-to-market” kritiskt, säger Dr Luke Hankin, Senior Engineering Manager på Sol Voltaics. Prevas erbjuder det utvecklingsstöd vi behöver på ett snabbt, kostnadseffektivt och responsivt sätt. Allt detta i kombination med deras fokus på konfidentialitet var avgörande när vi valde Prevas som partner.

Processen för tillverkning av nanotrådar startar med en metallsmälta där partiklar skapas genom evaporering, varefter ett antal steg följer där dessa rundas av och sorteras efter storlek. Varje tråd är en solcell som producerar elektrisk ström när den utsätts för ljus. Sol Voltaics planerar att ha sin första produkt, SolFilm, på marknaden 2020.

– Det är en avancerad process att framställa dessa trådar som innefattar både reaktiva gaser, höga temperaturer och flöden med hög precision, förklarar Björn Pentén, Sales Manager på Prevas. Allt rör sig om teknikutveckling i framkant. Det krävs ett automatiserat styrsystem för att kontrollera processen, ett realtidssystem som vi utvecklat där vi har kunnat använda oss av Prevas produktionserfarenhet inom industriell IT och automation.

Medan IEA (International Energy Agency) fortfarande är försiktiga i sina prognoser, så finns det andra scenarier som nämner siffror som skulle göra solenergi till den största elektricitetsgenererande teknologin. Det gäller dock att följa med i utvecklingen idag för att skörda frukterna imorgon och där är samarbetet mellan Sol Voltaics och Prevas en viktig länk i kedjan.

För mer information och uppföljning

Björn Pentén, Sales Manager Region South Prevas AB
E-mail: bjorn.penten@prevas.se, Tel: +46 40 691 95 90, Mobil: +46 70 601 46 00

Patrick Buschow, Regional Manager Prevas AB
E-post: patrick.buschow@prevas.se, Tel: +46 40 691 95 50, Mobil +46 70 743 53 81

Björn Andersson, Vice President Product Development Solutions Prevas AB
E-post: bjorn.andersson@prevas.se, Mobil: +46 70 370 10 30

Om Prevas

Prevas är partner till företag inom många branscher. Vår passion är att lösa teknikutmaningar för att utveckla smarta produkter och smarta fabriker. Med spetskompetens inom produktutveckling, inbyggda system och industriell IT & automation bidrar Prevas med innovativa lösningar och tjänster som skapar tillväxt. Prevas startade 1985 och är huvudleverantör och utvecklingspartner till ledande företag inom branscher som Life Science, telekom, fordon, försvar, energi samt verkstadsindustrin. Kontor finns i Sverige, Danmark, Norge och Indien med ca 600 medarbetare. Prevas är börsnoterade på NASDAQ Stockholm sedan 1998. För mer info om Prevas, besök www.prevas.se.