

Fortsatt stark tillväxt

- Omsättning under halvåret uppgick till 236 Mkr (138).
- Resultat efter skatt under halvåret uppgick till 9,5 Mkr (8,0).
- Vinst per aktie efter utspädning för halvåret uppgick till 1,01 kr (0,92). Eget kapital per aktie efter utspädning uppgick vid periodens slut till 12,21 kr (9,03).
- Rörelseresultat under halvåret uppgick till 13,9 Mkr (9,7). Rörelseresultat före avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar uppgick till 19,6 Mkr (12,1 Mkr).
- Rörelsemarginal under halvåret uppgick till 5,9 procent (7,0). Rörelsemarginalen före avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar uppgick till 8,3 procent (8,8).
- Efter periodens utgång har Prevas via förvärv etablerat sig i Norge.

VD-kommentar

Den starka omsättningstillväxten fortsätter. Det första halvåret 2007 ökade omsättningen med 71 procent till 236 Mkr jämfört med 138 Mkr under samma period 2006. 17 procent av omsättningstillväxten var organisk. Samtidigt ökade rörelseresultatet med 44 procent till 13,9 Mkr. Rörelseresultatet under halvåret har påverkats negativt av kostnader på cirka 3 Mkr för integration av förvärvade enheter samt projektförluster.

Prevas fokuserade affärsområden produktutveckling och industri-system expanderar som en följd av stark efterfrågan på ny teknik och IT-lösningar för ökad produktivitet. Tillväxten inom produktutvecklingsmarknader (inbyggda system) är redan nu kraftig och förväntas öka under kommande 2-3 år. Prevas ledande ställning i Norden inom produktutveckling ger fortsatt stora tillväxtpotentialer och vi tar nu nästa steg för att bli "The Nordic Design House for intelligent products". Prevas etableringsstrategi att ha lokal närvaro i hela Norden bygger på kundnärhet, kundsamarbete, kompetenscentra och helhetsåtaganden.

Vi kan också konstatera att Prevas attraherar många nya företag, såväl stora som små, som är i behov av ny teknik och ny kompetens. År 2005 stod Prevas fem största kunder för 45 procent av omsättningen, år 2006 var andelen 41 procent och nu första halvåret 2007 är den nere i 28 procent.

Vår tidigare bedömning om en fortsatt stark omsättningsökning 2007 kvarstår.

Anders Englund CEO Prevas AB



Verksamheten

Innovativa lösningar ger kunder konkurrenskraft i världsklass

Prevas är ett innovativt IT-företag med en stark företagskultur som ger kunder konkurrenskraft i världsklass. Genom att utveckla intelligens i våra kunders produkter och industrisystem skapar vi förutsättningar för lönsamma produkter, produktion och logistik.

Prevas har i över 3 000 framgångsrika projekt bidragit till att flertalet av våra kunder är världsledande inom sina områden. Några sådana exempel är:

- Aerocrine, andningstest som hjälper läkare världen över att ge rätt medicin till astmaallergiker
- Atlas Copco, världsledande på industriverktyg
- Electrolux, världens bästa robotdammsugare
- Interspiro, världsledande på rök- och dykutrustning
- Sandvik, produktionssystem för världsledande produkter
- AstraZeneca, Cambrex, Dynal m.fl, kvalitetssäkrad märkning av läkemedel

Många av dagens och kommande framgångsrika produkter och processer baseras på tidig och innovativ användning av IT. Prevas utvecklar kontinuerligt sin förmåga att ta fram lösningar med ökad kundnytta genom att ytterligare utöka andelen plattformar, moduler och produkter i sina lösningar. Detta kortar utvecklingstider samt innebär att ännu mer insatser kan göras för att utveckla verklig kundnytta.

En marknad i stark tillväxt

Prevas marknader växer, enligt internationella studier, med cirka 15 procent per år att jämföra med IT-marknaden i genomsnitt som växer cirka 5-6 procent per år. Prevas organiska tillväxt har de senaste åren varit cirka 20 procent vilken ytterligare förstärkts med strategiska förvärv. Prevas marknad har dessutom en låg konsolideringsgrad vilket medför att det finns mycket goda möjligheter till en fortsatt stark tillväxt. Med Norden som bas och världen som marknad strävar Prevas efter att år 2010 omsätta en miljard kr.

Internationalisering

I och med förvärvet av Mikon (efter periodens slut) finns Prevas etablerat i Sverige, Danmark och Norge. Prevas etableringsstrategi är att ha en lokal närvaro i Norden. Marknadsbearbetningen av kunder utanför Norden görs med egna säljare och med hjälp av lokala partners. Inte minst den senaste tidens strategiska förvärv har bidragit till att Prevas fått ett antal nya internationella kunder. Idag kommer cirka 17 procent av omsättningen från den internationella verksamheten. Målet är att även etablera Prevas i Finland.

Konkurrens

Stark efterfrågan har under senaste tiden visat sig ej vara liktydig med förbättrad lönsamhet. Stora och långa ramavtal medför ofta prispress. Prevas marknader expanderar främst genom att nya företag, ofta små och medelstora, efterfrågar ny teknik och ny kompetens. År 2005 stod Prevas fem största kunder för 45 procent av omsättningen, år 2006 var andelen 41 procent och första halvåret 2007 är andelen nere i 28 procent. Prevas har med andra ord minskat sitt beroende av ramavtal med ett fåtal stora kunder, genom att kontinuerligt vinna nya och internationella kunder.

Inom flera IT-områden ökar konkurrensen från lågprisleverantörer i t.ex. Indien och forna Östeuropa. Denna utveckling sker framförallt hos större köpare av konsulttjänster inom administrativa IT-tillämpningar. Inom Prevas marknad produktutveckling och industrisystem är läget annorlunda. Här krävs ett nära kundsarbete och ett gediget verksamhetskunnande som gör att dessa tjänster inte konkurrensutsätts på samma vis.

Affärsområde Produktutveckling, ett nordiskt utvecklingshus för intelligenta produkter

Marknad

Framgångsrika produkter kräver korta utvecklingstider och rätt kvalitet. Prevas erbjuder specialistkompetens för att utveckla intelligenta och för kunden lönsamma produkter. Sedan starten har Prevas utvecklat över 2.000 framgångsrika produkter som har bidragit till att ett flertal av våra kunder idag är världsledande på sina marknader.

Marknaden för utveckling av intelligenta produkter karaktäriseras av en ökande stark efterfrågan beroende på nödvändigt teknologiskifte för allt fler produkter. Omsättningen har under första halvåret 2007 ökat med 98 procent jämfört med samma period förra året. Rörelsemarginalen var 7 procent. Rörelseresultatet under halvåret har påverkats negativt av kostnader på cirka 3 Mkr för integration av förvärvade enheter samt projektförluster.

Ett nordiskt utvecklingshus för intelligenta produkter

Prevas affärsområde produktutveckling, som i dag är ledande i Norden inom inbyggda system, tar nu nästa steg i sin utveckling att bli "The Nordic Design House for intelligent products". Ett inbyggt system utgör en delmängd av en produkt, den så kallade intelligensen i produkten. Ett designhus arbetar med hela produktutvecklingen, inte bara det inbyggda systemet.

Trenden hos produktutvecklande kunder är att lägga ut fler projekt med större ansvar på leverantören, vilket resulterar i ett stort behov av leverantörer som kan ta ansvaret för projektets hela produktutveckling. Prevas mål är att utveckla produkter med Norden som bas och med världen som marknad.

"The Nordic Design House for intelligent products" innebär bland annat:

- Ett större innehåll av plattformar i utvecklingsarbetet vilket effektiviserar och ökar lönsamheten.
- En fokusering på "center of excellence" där vi skapar lokala utvecklingscenter specialiserade inom olika branschkompetens som t.ex. Life Science, Telecom, Industri, Automotive och Defence vilket ger en effektivare produktutveckling.
- En breddning av det befintliga erbjudandet där vi täcker in hela utvecklingscykeln och kan bredda närvaron hos befintliga kunder.
- En ökad satsning på internationella projekt.

Prevas strategi har redan visat stor framgång i internationell försäljning. Till exempel har ett större EU finansierat Life Science-projekt vunnits i Tyskland där utvecklingen sker på Prevas Center of Excellence inom Life Science i Stockholm.

Förvärv

Prevas har ytterligare stärkt positionen som ett Nordiskt utvecklingshus för intelligenta produkter genom förvärvet av en konsultverksamhet av Flextronics i Kista. Efter periodens utgång har dessutom ett letter-of-intent tecknats med danska Kasmatic Innovation A/S.

- Den 1 april 2007 förvärvade Prevas en konsultverksamhet av Flextronics International Sweden AB i Stockholm. Verksamhet består av 13 konsulter inom elektronikområdet och inbyggda system. Förutom eftertraktad kompetens medföljer ett antal kunder med verksamhet inom telekommunikationsområdet. Förvärvet stärker Prevas dominerande ställning på Stockholmsmarknaden. Flextronics konsultverksamhet har sitt ursprung i bland annat BlueLabs, ett av Sveriges första utvecklingshus för intelligenta produkter med fokus på telekommunikation. Konsulterna tillför Prevas gedigen kompetens inom höghastighetsdatakommunikation samt långa kundrelationer.

Förvärvet genomfördes som en inkrämsaffär. Köpeskillingen betalades kontant. Den förvärvade enheten ingår som en del i Prevasgruppen och en rörelsemarginal på 10 procent förväntas nås under första halvåret 2008.

Det preliminärt beräknade värdet av förvärvade nettotillgångar uppgår till -0,5 Mkr. Förvärvade tillgångar och skulder utgjordes av goodwill 1,0 Mkr samt kortfristiga skulder 1,5 Mkr. Redovisad goodwill avser främst synergieffekter.

Affärsområde Industrisystem, industrins val för lönsam IT

Marknad

Framgångsrika industriföretag, i dagens stenhårda globala konkurrens, har ett långsiktigt strukturerat arbetssätt med ständiga förbättringar av produktivitet och kvalitet. Prevas effektiviserar och kvalitetssäkrar kundens produktion och logistik. Prevas har levererat innovativa lösningar som bidrar till industrins lönsamhet i över 20 år. Sedan starten har Prevas genom verksamhetskunnande, i mer än 1 000 projektleveranser, sänkt kostnader, höjt kvalitén och stärkt varumärket åt kunder i världsklass.

Europeisk industri har tagit betydande andelar (minst 30 procent) av världsmarknaden inom branscher som fordon, industri, energi, rymd och försvar genom att via IT-lösningar tillföra intelligens till produktionsstyrning och genom att förbättra logistik samt distributionskedjor. Därför utgör tjänster det snabbast växande segmentet på Europeisk automationsmarknad. Enligt amerikanska ARC Advisory Group förväntas tjänstemarknaden växa med mellan 10-20% kommande år. Industrin befinner sig nära kapacitetstaket och fortsätter att investera för att klara det ökade trycket från fortsatt globalt god efterfrågan. Prevas, en av Nordens ledande leverantörer inom produktionsstyrning och logistik, har genom sin erfarenhet och sitt teknikkunnande mycket goda förutsättningar att leda den utvecklingen.

Industrins val för lönsam IT

Prevas erbjuder verksamhetsutveckling, nyckelfärdiga system och specialisttjänster inom automation, logistik och spårbarhet. Genom innovativ användning av IT, ett gediget bransch- och teknikkunnande samt återanvändning av komponenter och produkter levereras kostnadseffektiva lösningar till kunden.

Omsättningen för affärsområdet ökade under första halvåret 2007 med 17 procent jämfört med samma period 2006. Samtidigt var rörelsemarginalen 2,3 procent (1,1). Påbörjad förbättring av lönsamheten är hänförlig till en strategi som infördes i slutet av 2006.

Prevas produkter inom spårbarhet har under andra kvartalet skördat försäljningsframgångar genom order från tre internationella läkemedelsbolag. Konsumenter och myndigheter ställer allt högre kvalitetskrav på tillverkare av läkemedel och medicinteknisk utrustning. Med Prevas spårbarhetslösning uppfylls dessa krav och dessutom uppnås effektiviseringsvinster eftersom antal fel minskar och därmed minskar även kostnader för t.ex. kassation. De kunder som nu valt våra spårbarhetslösningar är:

- Nobel Biocare i Karlskoga och Yorba Linda (USA)
- Astra Tech i Mölndal
- Cambrex i Karlskoga

Förvärv

Prevas har ytterligare stärkt positionen som en av Nordens ledande leverantörer inom industriell IT genom förvärv av specialistbolagen APC och Optilution. Efter periodens utgång har dessutom affärsområdet etablerats i Norge genom ett förvärv av Mikon AS.

- Den 3:e maj 2007 förvärvade Prevas bolaget APC Wrapping AB (APC). Bolaget har specialistkompetens inom ugnstyrning och energikontroll för stålindustrin. Effektiv styrning av värmningsugnar kräver optimering av produktivitet, kvalitet och energiförbrukning. APC, Advanced Process Control, har tillsammans med branschorganisationerna Jernkontoret och Metallurgical Research Institute AB tagit fram en programvara som utför denna optimering. Energibesparingar på upp till 20 procent kan uppnås. APC erbjuder även specialistkompetens inom ugnstyrning. Verksamheten omsatte 2,7 Mkr under 2006 och bland kunderna finns bland andra Outokumpu Stainless, SSAB och Ovako Steel.

Det preliminärt beräknade anskaffningsvärdet uppgår till 0,1 Mkr. Förvärvade tillgångar och skulder utgjordes av materiella anläggningstillgångar 0,1 Mkr, kortfristiga fordringar 0,3 Mkr, likvida medel 0,1 Mkr, kortfristiga skulder 0,4 Mkr. Dessutom kan en tilläggsköpeskilling, som är relaterad till APCs resultatutveckling 2007, 2008 och 2009, komma att utgå.

- Den 1:a juni 2007 förvärvade Prevas bolaget Optilution AB. Optilution är ett specialistföretag, med 5 anställda, med inriktning mot industriella IT-system för produktions- och processindustri. Företaget har Skandinaviens bästa kompetens på Wonderwares produkter, vilka är världsledande programvaror för industriell IT. Förvärvet av Optilution gör Prevas till ledande i Skandinavien på programvaror från Wonderware. Marknaden för industriella IT-system upplever en stark tillväxt för system som integrerar och optimerar användningen av data från automations-, logistik- och affärssystem för att uppnå högre produktivitet i produktion och logistikflöden. Systemen används i både process- och tillverkningsindustri. Prevas har i många år haft en ledande roll på den marknaden och har via partnerskap med Wonderware tillgång till en av världens ledande automationsplattformar. Det finns över 400.000 Wonderwarelicenser installerade i ca 100.000 fabriker globalt, vilket utgör ca 30 procent av världens fabriker med mer än 20 anställda. Det preliminärt beräknade anskaffningsvärdet uppgår till 3,4 Mkr vilket till stor del finansierats genom emission av egna aktier värderade till börskurs vid förvärvstidpunkten. Förvärvade tillgångar och skulder utgjordes av immateriella anläggningstillgångar; kundrelationer 1,7 Mkr och goodwill 0,7 Mkr, materiella anläggningstillgångar 0,3 Mkr, kortfristiga fordringar 1,4 Mkr, likvida medel 0,9 Mkr, kortfristiga skulder 1,0 Mkr samt latent skatteskuld 0,5 Mkr. Redovisad goodwill avser främst synergieffekter. Avskrivning av de immateriella tillgångarna beräknas ske på 6 år och belastar rörelseresultatet med drygt 0,3 Mkr per år. Dessutom kan en tilläggsköpeskillning, som är relaterad till Optilutions resultatutveckling 2007, 2008 och 2009, komma att utgå. Den totala köpeskillningen kan dock max uppgå till 10,0 Mkr.

Händelser efter kvartalets utgång

Prevas har i inledningen av tredje kvartalet 2007 avyttrat en programvara. För att fokusera produktportföljen inom affärsområde industrisystem har Prevas även genomfört ytterligare ett strategiskt förvärv samt tecknat ett Letter-of-Intent för att ytterligare stärka bolagets innovationskraft och tillväxt:

- Den 1:a juli 2007 avyttrade Prevas AB programvara, patent samt kundrelationer inom ursprungsmärkning av livsmedel till TracTechnology AB. Berörda kunder och TracTechnology får fortsatt tillgång till Prevas unika spårbarhetskunnande tack vare ett långsiktigt avtal om Prevas medverkan vid utveckling av programvaran. Prevas programvara Track & Trace används för ursprungsmärkning av livsmedel inom kött- och grönsaksbranschen. Försäljningen innebär en fokusering av Prevas produktportfölj och utgör en del av vår strategi för affärsområdet industrisystem. Försäljningen ger Prevas en reavinst på ca 0,35 Mkr.
- Den 1:a augusti 2007 förvärvade Prevas det norska bolaget Mikon AS. Företaget hjälper kunder som Statoil, Hydro Aluminium och Norske Skog att effektivisera produktion och logistikflöden genom att tillföra ny intelligens i industrisystem. Förvärvet av Mikon innebär att Prevas drar nytta av den starka efterfrågan på industrisystem som finns i Norge. Etableringen kommer även att användas som ett brohuvud för Prevas tjänster inom produktutveckling i Norge. Mikon AS omsätter cirka 14 MSEK, har sju medarbetare och är lokaliserade i Oslo. Företaget har funnits sedan 1991 och levererar helhetslösningar baserade på egna programvaror inom industriell IT till process- och tillverkningsindustri. Programvarorna hjälper producerande företag att få bättre insikt i sina produktionsprocesser och därmed bidra till lönsamma produktionsinvesteringar och drift. Exempel på kunder är Statoil, Hydro Aluminium AS, Borregaard Industrier Ltd, DONG, Peterson och Norske Skog. Den totala köpeskillningen uppgår till ca 12,0 MSEK. Köpeskillningen betalas med 4,6 MSEK i kontanter och med ca 217 000 nyemitterade Prevas B-aktier, vilka vid tillträdesdagen motsvarade ca 7,4 MSEK. Styrelse har beslutat att delfinansiera köpet genom att utnyttja sitt bemyndigande från årsstämman den 28 mars 2007, att genomföra en apportemission riktad till säljarna i Mikon AS.
- Den 8 augusti 2007 tecknade Prevas A/S ett Letter-of-Intent (LoI) om förvärv av verksamheten i det danska bolaget Kasmatic Innovation A/S. Verksamheten består av 8 konsulter inom inbyggda system. Därmed fortsätter Prevas sin framgångsrika expansion i Danmark. En sammanslagning med Prevas nuvarande verksamhet i Danmark ger ett dotterbolag på 70 medarbetare och en omsättning på 70 MSEK. Förutom eftertraktad kom-

petens och väletablerade kundrelationer medföljer ett utvecklat kontaktnät med Danmarks Tekniske Universitet i Köpenhamn.

Kasmatic utvecklar kundanpassad elektronik och programvara och bolaget verkar som katalysator för överföring av nya teknologier från forsknings- och högskolevärlden till bolagets kunder. Beläget i Köpenhamn, vid Danmarks Tekniske Universitet (DTU), har bolaget ett välutvecklat samarbete med DTU gällande de senaste kompetenserna och nya teknologier. Prevas förvärv omfattar även det nätverk av över 20 underkonsulter från DTU som regelbundet används av Kasmatic. Den starka högskolekopplingen med ökad tillgång till kompetens och resurser stärker Prevas framgångsrika utveckling i Danmark. Förutom kompetens och utvecklingsresurser tillförs Prevas väletablerade kundrelationer med bl.a. Ambu International, Cappit, Geopal System, Hærens Materiel Kommando, Laerdal, PowerSense och Vestas.

Finansiella nyckeltal per kvartal

| | 2007 Kv 2 | 2007 Kv 1 | 2006 Kv 4 | 2006 Kv 3 | 2006 Kv 2 | 2006 Kv 1 | 2005 Kv 4 | 2005 Kv 3 | 2005 Kv 2 | 2005 Kv 1 |
|-------------------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| Rörelsens intäkter, Mkr | 119,0 | 116,6 | 79,6 | 61,1 | 70,5 | 67,1 | 58,6 | 42,8 | 50,9 | 46,0 |
| Rörelseresultat, Mkr | 2,6 | 11,3 | 4,0 | 4,1 | 4,2 | 5,4 | 4,7 | 2,7 | 0,5 | 0,9 |
| Rörelsemarginal i % | 2,2 | 9,7 | 5,0 | 6,8 | 6,0 | 8,0 | 8,0 | 6,2 | 1,0 | 2,0 |
| Antal arbetsdagar | 59 | 64 | 63 | 65 | 59 | 64 | 66 | 66 | 62 | 61 |

Ekonomi

Debiteringsgrad

Integrationen av genomförda förvärv har under perioden påverkat debiteringsgraden negativt, trots detta uppgick debiteringsgraden till 73 procent (72). Debiteringsgraden, som är ett av Prevas interna mått på effektiviteten, mäts som antalet fakturerbara timmar genom totalt använda timmar inom företaget. Samtliga medarbetare i konsultverksamheten inklusive ledning och administration ingår i nyckeltalet.

Medarbetare

Medelantalet medarbetare uppgick under perioden till 424 (264) och medarbetaromsättningen till 11,5 procent. Andelen kvinnliga medarbetare var vid periodens slut 12 procent.

Omsättning och resultat

Omsättningen under perioden uppgick till 236 Mkr (138 Mkr), en ökning med 71 procent. 17 procent av omsättningstillväxten var organisk. Omsättning per medarbetare uppgick till 556 Tkr (525 Tkr). Antal arbetsdagar uppgick till 123 st (123).

Rörelseresultatet uppgick till 13,9 Mkr (9,7 Mkr) vilket ger en rörelsemarginal på 5,9 procent (7,0). Rörelseresultatet före avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar uppgick till 19,6 Mkr (12,1 Mkr) vilket ger en marginal på 8,3 procent (8,8).

Resultat efter skatt uppgick till 9,5 Mkr (8,0 Mkr).

Omsättning och resultat andra kvartalet 2007

Omsättningen under andra kvartalet uppgick till 119 Mkr (70 Mkr), en ökning med 69 procent. 16 procent av omsättningstillväxten var organisk. Omsättningen per medarbetare uppgick till 273 Tkr (261 Tkr). Antal arbetsdagar uppgick till 59 st (59).

Rörelseresultatet uppgick till 2,6 Mkr (4,2 Mkr) vilket ger en rörelsemarginal på 2,2 procent (6,0). Rörelseresultatet under andra kvartalet har påverkats negativt av kostnader på cirka 3 Mkr för integration av förvärvade enheter samt projektförluster. Rörelseresultatet före avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar uppgick till 5,8 Mkr (3,8 Mkr) vilket ger en marginal på 4,8 procent (5,4).

Resultatet efter skatt uppgick till 1,7 Mkr (4,0 Mkr).

Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar

Styrelsen avser att utvärdera principerna för uppdelning av immateriella anläggningstillgångar i samband med förvärv i syfte att utvärdera behov av anpassning till rådande branschstandard.

Likvida medel och kassaflöde

Likvida medel uppgick vid periodens slut till 18,5 Mkr (4,1 Mkr).

För perioden redovisas ett positivt kassaflöde om 1,5 Mkr (0,7 Mkr).

Finansiell ställning

Eget kapital uppgick vid periodens slut till 115,8 Mkr (79,3 Mkr), vilket ger en soliditet om 47 procent (58). Eget kapital per aktie efter utspädning uppgick till 12,21 kr (9,03 kr).

Utdelning

Den 28 mars 2007 fattade årsstämman beslut om utdelning på 1 kr per aktie, totalt 9,3 Mkr. Utdelningen betalades ut den 5 april.

Investeringar

Under perioden uppgick investeringarna i anläggningstillgångar till 7,8 Mkr (7,6 Mkr) varav 5,6 Mkr (2,9 Mkr) avsåg maskiner och inventarier samt 2,2 Mkr (4,7 Mkr) produktutveckling och immateriella tillgångar. Därutöver har investeringar skett via rörelseförvärv. Förvärvade tillgångar och skulder utgjordes av immateriella anläggningstillgångar; kundrelationer 15,1 Mkr, goodwill 24,7 Mkr och övriga immateriella 12,5 Mkr, materiella anläggningstillgångar 0,5 Mkr, kortfristiga fordringar 13,5 Mkr, kortfristiga skulder 18,8 Mkr samt latent skatteskuld 3,2 Mkr.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Prevas AB arbetar med ett antal grundläggande principer för hantering av risker i olika delar av verksamheten. En effektiv riskhantering är en kontinuerlig process som bedrivs inom ramen för den operativa styrningen och utgör ett naturligt led i den löpande uppföljningen av verksamheten. Utöver de risker och osäkerheter som beskrivs i Prevas årsredovisning bedöms inte några väsentliga risker eller osäkerheter ha tillkommit.

Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport har upprättats enligt IFRS med tillämpning av IAS 34 Delårsrapportering. Samma redovisningsprinciper och bedömningsgrunder som i senaste årsredovisningen har använts. Delårsrapporten har upprättats i enlighet med de nya reglerna i ÅRL.



Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer företaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 29 augusti 2007
Prevas AB (publ)

Göran Lundin
Ordförande

Claes Dinkelspiel
Styrelseledamot

Anders Englund
Styrelseledamot och VD

Bernt Ericson
Styrelseledamot

Lisbeth Gustafsson
Styrelseledamot

Erik Hallberg
Styrelseledamot

Christina Liffner
Styrelseledamot

Stieg Westin
Styrelseledamot

Ulrika Grönberg
Suppleant Styrelseledamot

Jan-Olof Carlsson
Medarbetar-
representant

Fredrik Klintåker
Medarbetar-
representant

Denna delårsrapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Koncernens räkenskaper

| RESULTATRÄKNINGAR i sammandrag, Tkr | 2007 Kv 1-2 | 2006 Kv 1-2 | 2007 Kv 2 | 2006 Kv 2 | 2006 Helår |
|---|------------------------|------------------------|----------------------|----------------------|-----------------------|
| Nettoomsättning | 235 595 | 137 607 | 119 038 | 70 504 | 278 389 |
| Aktiverat arbete | 2 204 | 3 986 | 1 218 | 2 595 | 7 362 |
| Övriga externa kostnader | -46 094 | -27 273 | -24 186 | -15 376 | -56 941 |
| Personalkostnader | -169 641 | -100 408 | -89 025 | -51 534 | -201 814 |
| Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar | -5 752 | -2 428 | -3 135 | -1 167 | -3 788 |
| Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar | -2 425 | -1 814 | -1 275 | -815 | -5 406 |
| Rörelseresultat | 13 887 | 9 670 | 2 635 | 4 207 | 17 802 |
| Finansnetto | -481 | -297 | -122 | -271 | -69 |
| Resultat efter finansiella poster | 13 406 | 9 373 | 2 513 | 3 936 | 17 733 |
| Skatt | -3 873 | -2 693 | -789 | -1 133 | -4 101 |
| Periodens resultat kvarvarande verksamhet | 9 533 | 6 680 | 1 724 | 2 803 | 13 632 |
| Periodens resultat från avvecklade verksamheter * | - | 1 285 | - | 1 177 | 5 096 |
| Periodens resultat | 9 533 | 7 965 | 1 724 | 3 980 | 18 728 |
| Vinst per aktie före utspädning | 1,03 kr | 0,93 kr | 0,18 kr | 0,46 kr | 2,17 kr |
| Vinst per aktie efter utspädning | 1,01 kr | 0,92 kr | 0,18 kr | 0,46 kr | 2,15 kr |
| Eget kapital per aktie före utspädning | 12,22 kr | 9,22 kr | | | 10,60 kr |
| Eget kapital per aktie efter utspädning | 12,21 kr | 9,03 kr | | | 10,49 kr |

* I periodens resultat från avvecklade verksamheter ingår resultatet från försäljningen av en industrifastighet, en obebyggd fastighet i Västerås samt intressebolaget Flexpack Robotics AB.

| BALANSRÄKNINGAR i sammandrag, Tkr | 2007 30 juni | 2006 30 juni | 2006 Helår |
|--|-------------------------|-------------------------|-----------------------|
| Immateriella anläggningstillgångar | 96 005 | 44 444 | 46 732 |
| Materiella anläggningstillgångar | 14 755 | 23 793 | 11 187 |
| Finansiella anläggningstillgångar | 1 991 | 539 | 1 801 |
| Kortfristiga fordringar | 117 422 | 63 433 | 74 628 |
| Kassa och bank | 18 526 | 4 051 | 17 053 |
| Summa tillgångar | 248 699 | 136 260 | 151 401 |
| Eget kapital | 115 759 | 79 288 | 92 450 |
| Avsättningar | 5 898 | 7 090 | 3 265 |
| Räntebärande skulder | 39 359 | 5 461 | 5 910 |
| Övriga kortfristiga skulder | 87 683 | 44 421 | 49 776 |
| Summa skulder och eget kapital | 248 699 | 136 260 | 151 401 |

| FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL, Tkr | 2007 30 juni | 2006 30 juni | 2006 31 dec |
|---|-------------------------|-------------------------|------------------------|
| Ingående balans | 92 450 | 66 695 | 66 695 |
| Nyemission | 21 866 | 8 552 | 10 185 |
| Personaloptionsprogram | 929 | - | 717 |
| Utgivande av teckningsoptioner | 88 | 202 | 230 |
| Omräkningsdifferens | 242 | -15 | 6 |
| Utdelning | -9 349 | -4 111 | -4 111 |
| Periodens resultat | 9 533 | -4 111 | 18 728 |
| Utgående balans | 115 759 | 79 288 | 92 450 |

Koncernens räkenskaper (forts.)

| ANALYS AV KASSAFLÖDET, Tkr | 2007 Kv 1-2 | 2006 Kv 1-2 | 2007 Kv 2 | 2006 Kv 2 | 2006 Helår |
|--|------------------------|------------------------|----------------------|----------------------|-----------------------|
| Rörelseresultat | 13 887 | 9 670 | 2 635 | 4 207 | 17 802 |
| Justeringar för poster som ej ingår i kassaflödet | 7 648 | 4 368 | 3 905 | 2 108 | 8 923 |
| Finansnetto | -481 | -79 | -122 | -53 | -213 |
| Betald skatt | -5 678 | -3 120 | -500 | -1 477 | -3 934 |
| Kassaflöde från avvecklade verksamheter | - | 395 | - | 92 | 786 |
| Förändring i kortfristiga fordringar | -29 618 | -8 954 | -12 993 | -3 047 | -17 938 |
| Förändring i kortfristiga skulder | 20 938 | 10 238 | 11 459 | 1 877 | 11 005 |
| Kassaflöde från löpande verksamhet | 6 696 | 12 518 | 4 384 | 3 707 | 16 431 |
| Förvärv av verksamheter och aktier exkl. likvida medel | -22 434 | -1 207 | 1 231 | -93 | -1 799 |
| Investeringar i anläggningar | -7 818 | -7 614 | -4 108 | -4 019 | -13 958 |
| Kassaflöde från avvecklade verksamheter | - | 3 560 | - | 3 560 | 18 419 |
| Kassaflöde från investeringsverksamhet | -30 252 | -5 261 | -2 877 | -552 | 2 662 |
| Förändring av räntebärande skulder | 33 449 | -2 463 | 785 | 123 | -2 014 |
| Personaloptionsprogram | 929 | - | 330 | - | 717 |
| Utbetald utdelning | -9 349 | -4 111 | -9 349 | -4 111 | -4 111 |
| Kassaflöde från finansieringsverksamhet | 25 029 | -6 574 | -8 234 | -3 988 | -5 408 |
| Periodens kassaflöde | 1 473 | 683 | -6 727 | -833 | 13 685 |
| Ingående likvida medel | 17 053 | 3 368 | 25 253 | 4 884 | 3 368 |
| Utgående likvida medel | 18 526 | 4 051 | 18 526 | 4 051 | 17 053 |
| Förändring likvida medel | 1 473 | 683 | -6 727 | -833 | 13 685 |

| NYCKELTAL | 2007 Kv 1-2 | 2006 Kv 1-2 | 2007 Kv 2 | 2006 Kv 2 | 2006 Helår |
|---|------------------------|------------------------|----------------------|----------------------|-----------------------|
| Bruttomarginal | 9,4 % | 10,1 % | 5,9 % | 8,8 % | 9,7 % |
| Rörelsemarginal | 5,9 % | 7,0 % | 2,2 % | 6,0 % | 6,4 % |
| Vinstmarginal | 5,7 % | 6,8 % | 2,1 % | 5,6 % | 6,4 % |
| Vinst per aktie före utspädning | 1,03 kr | 0,93 kr | 0,18 kr | 0,46 kr | 2,17 kr |
| Vinst per aktie efter utspädning | 1,01 kr | 0,92 kr | 0,18 kr | 0,46 kr | 2,15 kr |
| Vinst per aktie från kvarvarande verksamhet före utspädning | 1,03 kr | 0,78 kr | 0,18 kr | 0,33 kr | 1,58 kr |
| Vinst per aktie från kvarvarande verksamhet efter utspädning | 1,01 kr | 0,77 kr | 0,18 kr | 0,32 kr | 1,56 kr |
| Genomsnittligt antal aktier före utspädning, tusental | 9 274 | 8 577 | 9 394 | 8 581 | 8 638 |
| Genomsnittligt antal aktier efter utspädning, tusental | 9 419 | 8 683 | 9 538 | 8 669 | 8 712 |
| Antal aktier rapporteringsperiodskiftet före utspäd., tusental | 9 476 | 8 599 | 9 476 | 8 599 | 8 719 |
| Antal aktier rapporteringsperiodskiftet efter utspäd., tusental | 9 716 | 8 919 | 9 716 | 8 919 | 9 004 |
| Soliditet | 47 % | 58 % | | | 61 % |
| Eget kapital per aktie före utspädning | 12,22 kr | 9,22 kr | | | 10,60 kr |
| Eget kapital per aktie efter utspädning | 12,21 kr | 9,03 kr | | | 10,49 kr |
| Räntabilitet på sysselsatt kapital | 10,1 % | 13,1 % | | | 21,5 % |
| Räntabilitet på eget kapital | 8,7 % | 10,6 % | | | 17,1 % |
| Medelantal medarbetare | 424 | 264 | 436 | 272 | 273 |
| Antal arbetsdagar | 123 | 123 | 59 | 59 | 251 |
| Debiteringsgrad | 73 % | 72 % | 74 % | 74 % | 72 % |
| Omsättning per medarbetare | 556 | 525 | 273 | 261 | 1 020 |

Moderbolagets räkenskaper

| RESULTATRÄKNINGAR i sammandrag, Tkr | 2007 Kv 1-2 | 2006 Kv 1-2 | 2007 Kv 2 | 2006 Kv 2 | 2006 Helår |
|---|------------------------|------------------------|----------------------|----------------------|-----------------------|
| Nettoomsättning | 206 178 | 118 632 | 101 835 | 60 564 | 235 180 |
| Aktiverat arbete | 2 204 | 3 986 | 1 218 | 1 995 | 7 362 |
| Övriga externa kostnader | -43 873 | -29 819 | -22 112 | -13 485 | -56 423 |
| Personalkostnader | -145 822 | -83 640 | -75 943 | -45 151 | -166 459 |
| Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar | -4 347 | -1 686 | -2 328 | -843 | -3 920 |
| Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar | -1 459 | -923 | -788 | -463 | -1 931 |
| Rörelseresultat | 12 881 | 6 550 | 1 882 | 2 617 | 13 809 |
| Resultat från andelar i koncernföretag | - | - | - | - | -551 |
| Resultat från andelar i intresseföretag | 0 | 610 | - | 610 | 610 |
| Ränteintäkter och liknande resultatposter | 117 | 37 | 55 | 14 | 339 |
| Räntekostnader och liknande resultatposter | -768 | -9 | -391 | -1 | -128 |
| Resultat efter finansiella poster | 12 230 | 7 188 | 1 546 | 3 240 | 14 079 |
| Bokslutsdispositioner | - | - | - | - | 8 368 |
| Skatt | -3 544 | -1 887 | -519 | -754 | -6 631 |
| Periodens resultat | 8 686 | 5 301 | 1 027 | 2 486 | 15 816 |

| BALANSRÄKNINGAR i sammandrag, Tkr | 2007 30 juni | 2006 30 juni | 2006 Helår |
|--|-------------------------|-------------------------|-----------------------|
| Immateriella anläggningstillgångar | 45 538 | 13 834 | 15 075 |
| Materiella anläggningstillgångar | 7 105 | 4 009 | 4 362 |
| Finansiella anläggningstillgångar | 53 121 | 35 115 | 29 592 |
| Kortfristiga fordringar | 95 556 | 67 454 | 68 476 |
| Kassa och bank | 14 123 | 0 | 11 426 |
| Summa tillgångar | 215 443 | 120 412 | 128 931 |
| Eget kapital | 94 545 | 60 892 | 72 413 |
| Obeskattade reserver | 1 810 | 10 178 | 1 810 |
| Avsättningar | 200 | 200 | 200 |
| Räntebärande skulder | 32 158 | 158 | 0 |
| Övriga kortfristiga skulder | 86 730 | 48 984 | 54 508 |
| Summa skulder och eget kapital | 215 443 | 120 412 | 128 931 |

Koncernens rörelsegrenar

| UTFALL PER RÖRELSEGRE | 2007 Kv 1-2 | 2006 Kv 1-2 | 2007 Kv 2 | 2006 Kv 2 | 2006 Helår |
|--------------------------------|----------------|----------------|----------------|---------------|----------------|
| Rörelsens intäkter, Tkr | | | | | |
| Produktutveckling | 181 961 | 91 716 | 90 775 | 47 200 | 184 953 |
| Industrisystem | 53 634 | 45 891 | 28 262 | 23 304 | 93 436 |
| Totalt | 235 595 | 137 607 | 119 038 | 70 504 | 278 389 |
| Rörelseresultat, Tkr | | | | | |
| Produktutveckling | 12 663 | 9 153 | 1 663 | 3 778 | 15 241 |
| Industrisystem | 1 224 | 517 | 972 | 429 | 2 561 |
| Totalt | 13 887 | 9 670 | 2 635 | 4 207 | 17 802 |
| Rörelsemarginal, % | | | | | |
| Produktutveckling | 7,0 % | 10,0 % | 1,8 % | 8,0 % | 8,2 % |
| Industrisystem | 2,3 % | 1,1 % | 3,4 % | 1,8 % | 2,7 % |
| Totalt | 5,9 % | 7,0 % | 2,2 % | 6,0 % | 6,4 % |

| UTFALL PER GEOGRAFISKT OMRÅDE | 2007 Kv 1-2 | 2006 Kv 1-2 | 2007 Kv 2 | 2006 Kv 2 | 2006 Helår |
|--------------------------------|----------------|----------------|----------------|---------------|----------------|
| Rörelsens intäkter, Tkr | | | | | |
| Sverige | 210 552 | 128 043 | 104 775 | 64 764 | 258 638 |
| Danmark | 25 043 | 9 564 | 14 263 | 5 740 | 19 751 |
| Totalt | 235 595 | 137 607 | 119 038 | 70 504 | 278 389 |

Kommande rapporttillfällen

- Delårsrapport, januari – september, 25 oktober 2007
- Bokslutskommuniké 2007, 6 februari 2008

Information

För ytterligare information kontakta:

Anders Englund, VD, tfn. 08-726 40 56, 070-620 96 59

Peter Jansson, Ekonomichef, tfn. 021-360 19 19, 070-191 03 41

Prevas AB (publ) Org nr 556252-1384

Klockartorpsgatan 14, 723 44 Västerås, Telefon 021-360 19 00, Fax 021-360 19 29

info@prevas.se, www.prevas.se