



PRESSINFORMATION

Stockholm den 31 januari 2003

God ordergång under fjärde kvartalet stärker Prevas inför 2003

Trots en fortsatt tuff marknad har Prevas under de senaste månaderna haft en kraftigt ökande ordergång. Totalt såldes under fjärde kvartalet uppdrag med en ordersumma på 59 Mkr. Bland dessa uppdrag märks större nya projekt åt bl.a. Volvo Personvagnar och Dafgårds, samt utökade åtaganden åt Amersham Biosciences och FMV.

”Det är mycket glädjande att vi i rådande marknadssituation lyckas så väl med vår försäljning”, säger Prevas VD Anders Englund i en kommentar. ”Jämfört med fjärde kvartalet förra året ser vi en ökning av ordergången med nästan 70 procent. Tillsammans med de kostnadssänkningar vi lyckats med, gör det här att vi går betydligt starkare in i 2003 än vi gick in i förra året. Vi ser också ett ökat intresse från kunderna för samarbeten och helhetsåtaganden, något som hör till Prevas traditionella styrkor.”

Kontaktperson

Önskas publicering av högupplöst foto av Anders Englund, vänligen kontakta Helena Lundin (E-mail: helena.lundin@prevas.se alternativt mobil: 070-608 75 55).

Anders Englund, VD Prevas AB

Tel: 08-726 40 56

Mobil: 070-620 96 59

E-mail: anders.englund@prevas.se

Om Prevas

Prevas är ett framgångsrikt konsultföretag inom IT området och har idag ca 240 medarbetare inom affärsenheterna Bioinformatics och Systems. Prevas är noterat på Stockholmsbörsens O-lista. Kännetecknande för Prevas lösningar är leveranssäkerhet och kvalitet till ett fast pris. Se även www.prevas.se